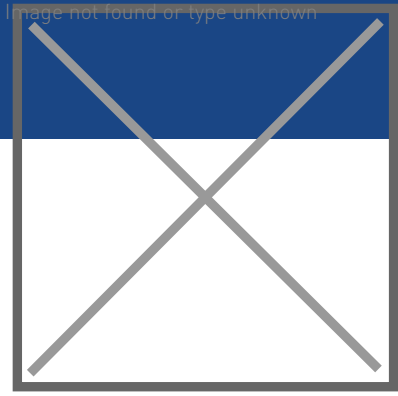
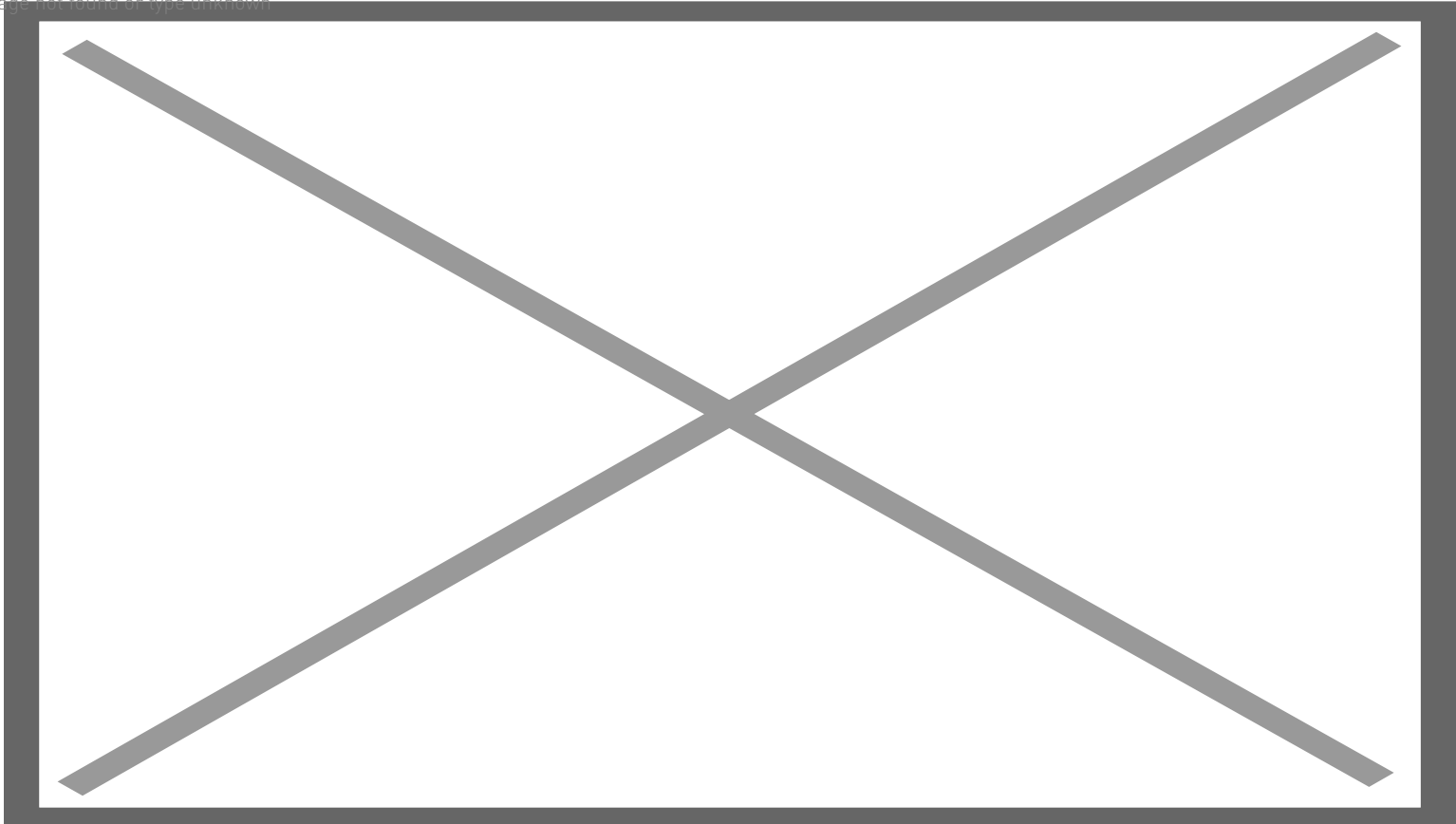


Image not found or type unknown



Agence numérique à croissance rapide

Image not found or type unknown





Agence numérique à croissance rapide

TARGET PRICE
\$ 10,500,000

GROSS REVENUE
\$ 3,441,537

EBITDA
\$ 2,017,284

BUSINESS TYPE

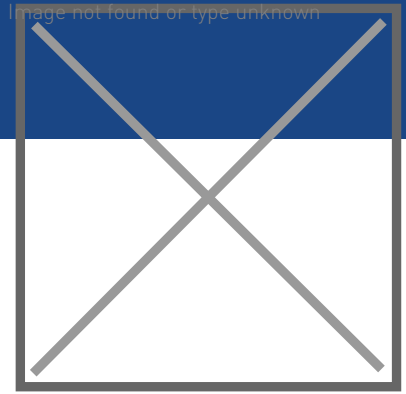
Internet Business

COUNTRY

Etats-Unis

BUSINESS ID

L#20250855



Cette annonce est celle d'une agence de marketing numérique B2B à forte croissance depuis 14 ans, spécialisée dans la conception et le développement de sites Web et de solutions logicielles et applicatives personnalisées. Connue pour fournir des résultats exceptionnels, elle s'est forgée une solide réputation en transformant les entreprises et en stimulant la croissance des revenus grâce à des experts en conception UX/UI, en développement de sites web et d'applications, en rédaction et en marketing numérique.

L'entreprise propose des services de marketing B2B complets, notamment des sites web personnalisés, des campagnes publicitaires efficaces, des campagnes d'e-mailing sur mesure, l'optimisation des taux de conversion, la sensibilisation à la marque grâce à la gestion des médias sociaux et l'élaboration de stratégies de marketing personnalisées. L'entreprise fonctionne sur la base d'un principe essentiel : l'autonomisation par l'innovation. En fournissant à leurs clients un accès aux technologies de pointe, ils veillent à ce que les entreprises ne se contentent pas de survivre, mais qu'elles prospèrent.

Le succès de l'entreprise parle de lui-même : cette entreprise a constamment augmenté les conversions des clients de 50 % et a généré une croissance de plus de 100 % d'une année sur l'autre pour des clients clés. Cette approche axée sur les données et les résultats leur a permis de s'imposer comme un partenaire de confiance pour la réussite des entreprises en ligne et de générer des millions de dollars de chiffre d'affaires chaque année.

Cette agence rentable et évolutive est désormais disponible à l'acquisition, ce qui représente une opportunité idéale pour les investisseurs ou les entreprises cherchant à élargir leur portefeuille de services numériques.

Principaux avantages

- **Forte croissance du chiffre d'affaires:** 58% en glissement annuel (2024 vs. 2023)
- **Contrats à long terme à marge élevée** avec des clients fidèles
- **Réseau étendu** de contractants rentables avec une supervision minimale
- **Rétention élevée de la clientèle** et forte loyauté
- **Gestion de projet clé en main, conception, développement** et processus évolutifs garantissant des transitions en douceur. Les processus peuvent être facilement et efficacement mis à l'échelle
- **Portefeuille diversifié** à travers les industries, renforçant les témoignages et les ventes
- **Flux de revenus constants** provenant d'une combinaison de contrats de représentation et de projets ad hoc, sans problèmes de saisonnalité.
- **Carnet d'adresses monétisable** de plus de 200 entreprises, prêtes à recevoir de nouveaux services de la part d'un nouveau propriétaire.

Marketing

La croissance de l'agence a été alimentée par sa réputation exceptionnelle, soutenue par le réseau, les références et une impressionnante campagne de sensibilisation à froid. Bien qu'elle n'ait pas investi dans le marketing numérique, l'entreprise a toujours attiré des clients de grande valeur. Pour un nouveau propriétaire, la mise en œuvre d'une stratégie de marketing plus agressive est une excellente occasion d'augmenter les ventes !

Structure opérationnelle

Dotée d'une structure rationalisée et efficace, l'agence est dirigée par trois propriétaires à temps partiel, soutenus par trois employés à temps plein et un réseau d'entrepreneurs qualifiés qui gèrent les opérations quotidiennes.

Solidité financière

Forte de plus d'une décennie d'expérience, d'une clientèle solide, d'une marque de confiance et d'une équipe talentueuse, l'entreprise est prête à poursuivre sa croissance. Son modèle évolutif lui permet de devenir un acteur dominant dans le domaine des solutions numériques, ce qui lui offre un immense potentiel d'expansion et de réussite sous l'égide d'un nouveau propriétaire.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM