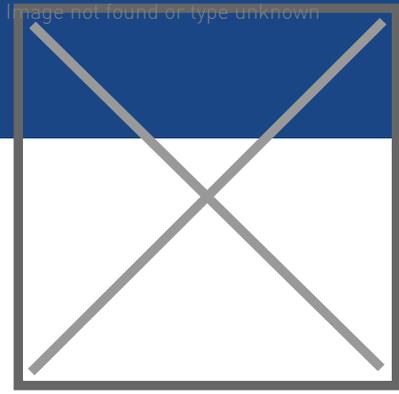
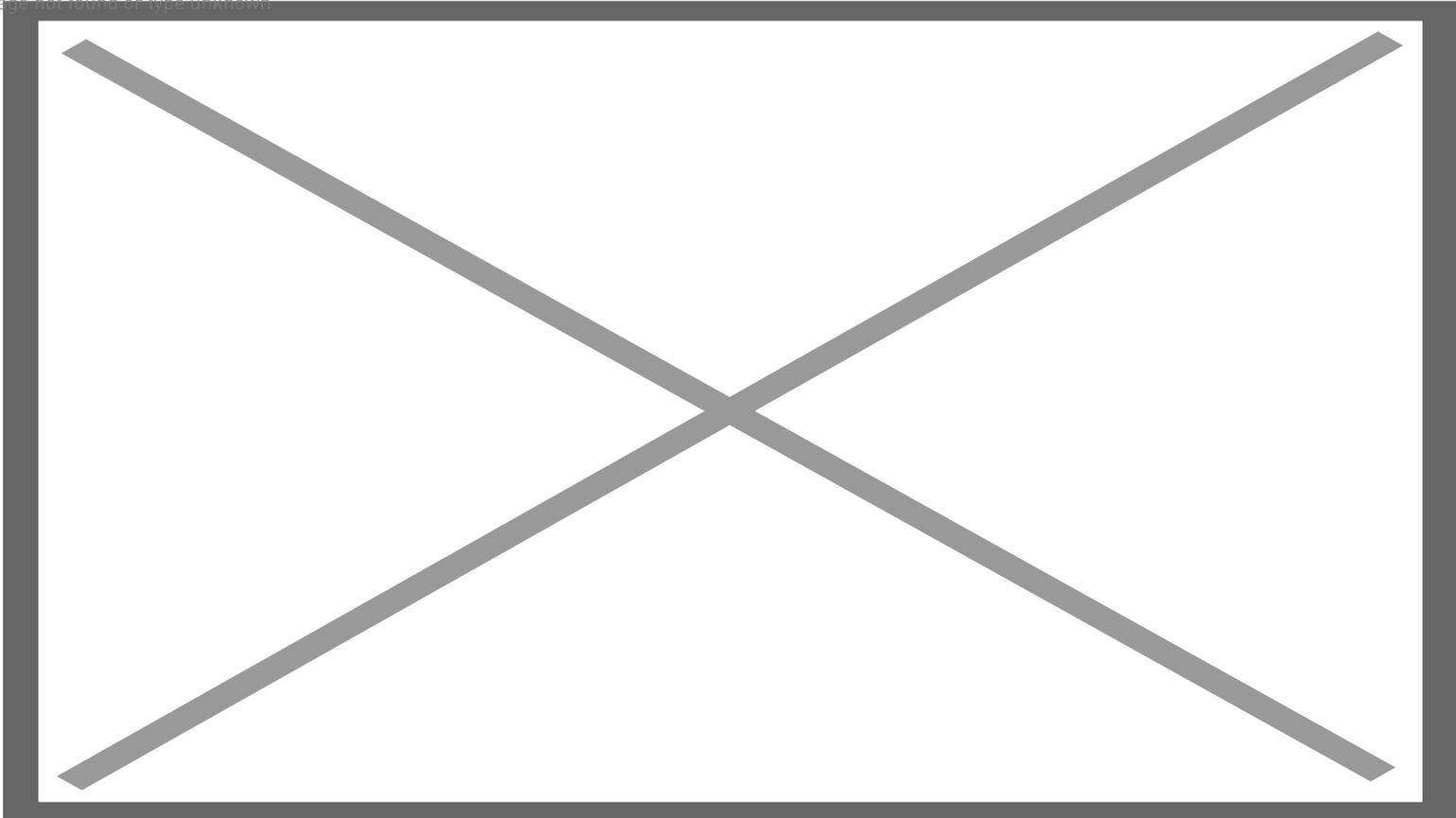


Image not found or type unknown



# Société de logiciels ERP

Image not found or type unknown





## Société de logiciels ERP

ERP Software Company produit des solutions logicielles personnalisées pour les entreprises exportatrices ou nationales de toutes tailles. L'ERP d'entreprise sert au contrôle de votre ERP d'entreprise. L'ERP d'entreprise vous aide à découvrir le modèle économique le plus performant. Le logiciel apporte à votre entreprise des méthodes éprouvées d'organisation, de planification et de suivi. Réduisez vos coûts, augmentez votre efficacité et opérez avec un contrôle plus conscient grâce à EERP.

### Aperçu

Cette entreprise de logiciels ERP se démarque depuis 1998 par les projets qu'elle réalise dans divers domaines, notamment dans le secteur textile, et en développant des logiciels ERP au Parc Technologique Universitaire.

Avec son équipe d'experts, l'entreprise fournit des services de conception et d'installation de produits de haute qualité.

L'entreprise continue encore aujourd'hui de travailler avec ses premiers clients. Son principe principal est d'établir un partenariat de confiance avec ses clients et de contribuer à leur croissance par un travail efficace et systématique. L'entreprise vise à grandir avec ses clients et à établir un partenariat fructueux.

### Points clés

La rentabilité de l'entreprise provenant des ventes de logiciels du Technopark est exonérée d'impôt.

Le logiciel accrédité de type C dans le programme de développement des exportations TURQUALITY du ministère de l'Économie a l'approbation de la société de consultants.

Les ventes sont possibles avec des programmes de subventions jusqu'à 50% avec supports. Le certificat d'industriel de l'entreprise, le certificat de fabricant national 100 % et les documents de projet de produits de haute technologie (Technopark). Ces documents font partie des critères nécessaires pour bénéficier d'un soutien aux ventes intérieures. Les programmeurs de support sont principalement ouverts aux producteurs de ce groupe.

La répartition des revenus est de 60 % de vente de licences et 40 % de conseil et est positionnée en services. La licence utilisateur (jusqu'à 1 000 capacités utilisateur), la portée et les licences de package supplémentaires (jusqu'à 50 ventes continues de produits avec plus d'une licence de package d'extension) sont en expansion.

En plus de la licence d'utilisation, la vente d'infrastructures de licences de location est prête. L'intégralité du système Cloud de l'infrastructure numérique de l'entreprise. La virtualisation dans les technologies de modèle de location peut être utilisée rapidement et en toute sécurité pour créer un grand navigateur Internet sur les machines des utilisateurs d'EDS qui est un ERP dont le fonctionnement a été assuré.

### Coordination et gestion de haut niveau

Base de données intégrée : L'ERP de l'entreprise stocke les données de commande, de coût, de matières premières, de planification et de production dans une structure relationnelle détaillée.

Modélisation « nouvelle activité » : avant le déploiement, le processus métier de l'entreprise est étudié et les meilleures méthodes sont identifiées.

GROSS REVENUE

\$0

ESIPER

\$0

BUSINESS TYPE

Software & SaaS

Reduces costs, increases

your efficiency and operates with a more

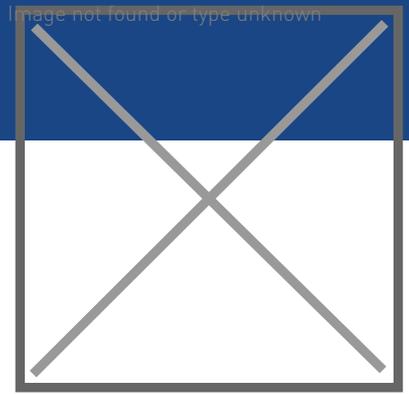
conscious control thanks to EERP.

COUNTRY

Turkey

BUSINESS ID

#20240675



Organisation du travail : la direction travaille avec la répartition des tâches qu'elle souhaite.

Inspection latérale : il existe un flux d'informations rapide et précis à la fois entre les niveaux de direction et entre les départements et les unités.

Planification et surveillance des processus : l'ERP de l'entreprise planifie automatiquement les processus et autorise les utilisateurs pour chaque commande, en notifiant les retards et autres problèmes.

Gestion des produits et des commandes

La pérennité d'une entreprise dépend fortement d'une gestion réussie des relations clients. En plus d'offrir un service rapide et précis à des coûts acceptables, un ERP d'entreprise prouve son expertise et sa compétence commerciale. Cela n'est possible qu'avec une gestion des commandes performante. Il permet la conversion numérique de toutes les données de gestion des commandes et offre au représentant du client un contrôle absolu sur la collecte, les détails des échantillons, les exigences techniques des commandes et la liste des produits et des matériaux.

- Client multiple – Relation modèle
- Estimation rapide des coûts
- Dépôt de commande détaillé
- Contrôle de révision du montant de la commande
- Instructions techniques et tableau de mesure avec image intégrée
- Suivi des échantillons
- Suivi de production
- Stockage intégré
- Surveillance des matières premières
- Contrôle de qualité

La gestion des processus

Les activités de planification d'une entreprise permettent une meilleure utilisation des ressources, réduisent les coûts et évitent les retards d'exécution des commandes.

Planification préalable automatique

La planification de la production

Avertissements d'urgence pour la gestion

Planification du matériel

Les achats, la gestion des stocks La planification des besoins en matières premières, les opérations d'approvisionnement et de stockage sont les éléments les plus coûteux des coûts de production. Des erreurs dans ces processus peuvent entraîner d'importants gaspillages et des retards de production.

L'ERP de l'entreprise permet de générer des calculs de coûts rapides et sans erreur en fournissant des modules d'estimation des coûts spécialement conçus pour vos processus métier.

L'ERP de l'entreprise systématise la planification des besoins, l'approvisionnement et le stockage en utilisant des structures de codage des stocks spécifiques à l'entreprise.

L'ERP de l'entreprise offre de la commodité grâce à de puissants outils automatisés, dont la conception s'appuie sur les années de savoir-faire et d'expérience de l'entreprise en matière d'approvisionnement textile.

Contrôle des coûts

Quelle que soit la taille d'une entreprise, l'estimation et le suivi précis des coûts sont essentiels. L'augmentation de la variété des produits et des processus entraîne un

contrôle des coûts par milliers.

### Gestion de la production

Une production de haute qualité, à faible coût et dans les délais est l'objectif principal de toutes les organisations manufacturières. Ces conditions ne peuvent être remplies qu'avec une éducation constante, un contrôle et un développement proactif des unités de production. Ce type de progrès nécessite un système d'information intégré pour les unités de production.

- Prédiction basée sur une étude
- Planification avancée de la production
- Gestion de la salle de coupe

### Gestion des Affaires Financières

La gestion des affaires financières comprend les modules qui récupèrent, intègrent et enregistrent officiellement les données d'autres modules. Le module Affaires financières est composé de sous-modules trésorerie, courants, opérations bancaires, actions, facturation, chèques/obligations, immobilisations et comptabilité analytique.

- Espèces
- Inventaire
- Compte courant
- Chèque / Obligations
- Comptabilité
- Comptabilité du Trésor
- Immobilisations

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

*© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.*



[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)